



SAINT-GOBAIN BOUWDISTRIBUTIE is de wereldleider inzake distributie van bouwmaterialen, in België sterk groeiend onder de merknaam MPRO (www.mpro.be), en maakt deel uit van de Groep Saint-Gobain, met een omzet van 41,6 miljard euro en meer dan 200.000 medewerkers één van de grootste industriële groepen ter wereld, bekend van merken als Gyproc, Isover, Lapeyre, Beamix, Sekurit,...

MPRO groepeert de generalistische handelaars in België en telt in totaal 170 medewerkers verspreid over 5 vestigingen in Brussel en Wallonië.

We wensen voor onze vestiging in Brussel (Havenlaan) een nieuwe collega (m/v) aan te werven:

TECHNISCH-COMMERCIEEL MEDEWERKER

Je functie:

- Je maakt deel uit van de interne commerciële dienst – afdeling afwerkingsmaterialen of ruwbouwmaterialen - van het agentschap. Je rapporteert er aan de sales manager.
- Je ontvangt, telefonisch of schriftelijk, de klantenvragen en je geeft professioneel advies omtrent onze producten, diensten en prijzen. Het behelst hierbij doorgaans ‘niet-standaard’ vragen, die door hun complexiteit of omvang niet door onze eerste-lijns commerciële ploeg kunnen opgevangen worden.
- Je zoekt creatief oplossingen in de markt en neemt daartoe o.m. contact op met (de technische afdelingen van) onze leveranciers teneinde correcte produkttechnische antwoorden te geven. Je adviseert ga je desgevallend in een schriftelijke offerte formuleren.
- Uiteraard is het ook je taak om het uitgebrachte technisch advies ook commercieel te onderhandelen en zo de verkoop te realiseren.
- Je bent in voortdurende communicatie met je collega's in de verkoop en op andere diensten, en met de leveranciers teneinde een goede follow-up van de bestellingen en leveringen te verzekeren. Je werkt nauw samen met de externe technisch-commerciële, die je ondersteunt en voor wie je als back-up fungeert.
- Je zorgt in het algemeen voor je voortdurende bijscholing qua markt- en produktkennis.

Je profiel:

- Je bezit bij voorkeur een hogere opleiding die technisch of economisch kan zijn, en je bent sterk geïnteresseerd in de wereld van de bouw.
- Bouwgerelateerde ervaring is uiteraard een voordeel, maar commerciële ervaring (in binnen- of buitendienst) met andere technische producten is eveneens nuttig.
- Je bent vlot communicatief en goed tweetalig N-F, heel service-gericht én creatief.
- Je hanteert vlot de belangrijkste softwaretools (MsOffice).

Ons aanbod voor deze functie:

Een boeiende uitdaging, met de mogelijkheid tot voortdurende vorming.
Een aantrekkelijk salarispakket met extralegale voordelen
Reële doorgroeimogelijkheden in een sterk groeiend bedrijf met ambitieuze plannen
Deel uitmaken van een sterke en succesvolle internationale groep.
Een aangename werksfeer in een jong, professioneel team

Interesse ? Stuur dan zo snel mogelijk uw brief + CV naar Jan Vandenhende (VG.587/B) via jan@hr-management.be. U kunt ook faxen op 050-673405 of schrijven naar Jan Vandenhende, Jagersstraat 11 te 8200 Sint-Michiels. Meer info via hetzelfde email-adres of telefonisch op 0477-328534. Wij garanderen een snelle, discrete en uiterst professionele behandeling van uw kandidatuur.

Bezoek onze websites: www.saint-gobain.com, www.mpro.be