

De **groep Bostoengroup** is een belangrijke Belgische speler op de vastgoedmarkt, met een leidinggevende positie waar het innovatieve residentiële projectontwikkeling betreft: natuurbuurten, levensloop bestendig bouwen, BEN-woningen,... Deze sterke familiale groep heeft een hoofdkantoor in Sint-Denijs Westrem (Gent) en is in heel België actief.

Jumatt is binnen de groep verantwoordelijk voor de houtskeletbouw-activiteiten, en opereert vanuit de hoofdvestiging in Andenne, waar zich ook de productiefaciliteiten bevinden. Jumatt neemt dankzij zijn innoverende concepten een stevige positie in op de Waalse markt, en wenst ook in Brussel en Vlaanderen te groeien door in te spelen op de sterk stijgende vraag naar duurzaam en energiezuinig wonen. Om deze groei te realiseren zoeken we een (m/v)

Technisch-Commercieel Bouwadviseur

- Als bouwadviseur ben je verantwoordelijk voor het (mee) opstellen van de salesforecast, en het behalen van de objectieven inzake volume en marge.
- Je legt contacten met geïnteresseerde particuliere klanten (ook investeerders) op basis van leads die je door de marketing afdeling aangeleverd worden.
- Je verkoopt woningen op maat door de wensen van de klant in samenspraak met de architect perfect te vertalen naar een houtskelet-oplossing. Je werkt daartoe nauw samen met het interne team calculatoren, interieurarchitecten, projectleiders,...
- Het Jumatt concept is eveneens uitermate geschikt voor partnerships met lokale bouwfirma's of projectontwikkeling: ook daar kan je je commerciële drive in kwijt.
- Een performante administratieve en juridische omkadering zorgt er voor dat je de verkoop kan afsluiten met alle nodige lastenboeken, juridische documenten en contracten.

Je kan voortdurend rekenen op een prima ondersteuning vanuit marketing: communicatie in diverse printmedia, opendeurdagen en kijkwoningen, een performant CRM systeem met geavanceerde leadgeneratie en aantrekkelijke web-oplossingen, gericht gebruik van sociale media, ... waarbij je ook je eigen field-ervaring inbrengt en input voor optimalisatie geeft. Zelf draag je ook actief bij door een aantrekkelijke werfcommunicatie, het goede beheer van de kijkwoningen,....

Je profiel:

- Je hebt bij voorkeur ervaring in de verkoop van vastgoed, bij een makelaar, bouwbedrijf of projectontwikkelaar. Géén hard-selling: Bostoengroup staat voor kwaliteitsvol advies, een vertrouwensrelatie en absolute professionele integriteit.
- Je technisch-commerciële ervaring kan je ook in aanverwante (bouw)sectoren opgedaan hebben zoals afwerking, isolatie, ...
- Qua opleiding denken we aan een bachelor niveau, eventueel in een bouwtechnische, commerciële of vastgoedrichting.
- Je bent perfect tweetalig Nederlands-Frans.
- Je woont bij voorkeur centraal in de regio Brussel/Brabant en je bent mobiel over heel Vlaanderen

Ons aanbod:

- Een stabiel bedrijf dat werkzekerheid en optimale ondersteuning biedt, met een uiterst professionele organisatie en de modernste marketingtools.
- Een motiverend commissiesysteem dat een prima inkomen garandeert.
- Een aantrekkelijk en innovatief bouwconcept dat perfect aansluit op de actuele vraag naar aantrekkelijk, duurzaam en energiezuinig wonen.
- Een fijn en dynamisch team dat er nu al naar uitkijkt om een nieuwe collega te mogen verwelkomen.

Interesse ? Stuur uw kandidatuur naar jan@hr-management.be . Meer info via hetzelfde adres op 0477 328534. Uw kandidatuur wordt snel, discreet en Covid-proof behandeld. Tot binnenkort ! Bezoek onze website www.jumatt.be